

CAS CLIENT

5 MANDATS POUR CE CABINET DE RECRUTEMENT

**SANS PROSPECTION
AGRESSIVE !**

*Je vous
raconte tout!*



LE CONTEXTE:

Mon client, Christophe, est le dirigeant d'un **cabinet de chasse est spécialisé dans l'IT.** Il travaille avec de **grands groupes** et de très **belles références.**



LA DEMANDE:

Christophe souhaite
souhaite challenger son
approche commerciale.

Mais il tient à conserver une
approche **ultra-qualitative**
qui fait la renommée de son
cabinet



Nous travaillons
ensemble en ce sens...

The background features a dark theme with several gears of varying sizes. Some gears contain the words 'Action', 'Innovation', 'Strategy', 'Teamwork', 'Ship', and 'Ideas'. A yellow arrow points from the 'Ideas' gear towards the right.

LA MÉTHODE:

→ ÉTAPE 1

Analyse de son activité:
positionnement, type de
clients, de prospects,
méthodes, pour identifier les
leviers sur lesquels s'appuyer.

→ ÉTAPE 2

Elaboration d'une méthode
premium d'acquisition



LA MÉTHODE:

→ ÉTAPE 3

Rédaction de messages d'approche ensemble, refonte des éléments de langage.

→ ÉTAPE 4

Suivi des actions de manière hebdomadaire.

Pilotage des KPIS ensemble



LES RÉSULTATS

→ RDV

Une dizaine de RDV très qualifiés, dont certains avec des interlocuteurs de haut niveau.

→ MANDATS

5 mandats décrochés chez l'un de ces prospects.

→ SYSTÈME D'ACQUISITION

Une méthode qui lui lui ressemble, tenable sur le long terme.



LE TÉMOIGNAGE

“Le challenge était de taille, et c'est un succès. Elle a su identifier et actionner les bons leviers avec une combativité bienveillante. Elle m'a débloqué sur l'aspect commercial en me challengeant fortement, m'a amené à sortir de ma zone de confort.

Résultats : 5 mandats

Je suis fier de ce que nous avons fait ensemble”

Christophe, dirigeant de Solteams



VOUS VOULEZ

+ DE RÉSULTATS

POUR VOTRE CABINET DE RECRUTEMENT?

JE VOUS ACCOMPAGNE
DANS L'OPTIMISATION
DE VOS PERFORMANCES

Contactez-moi en MP!

